

CURRICULUM VITAE

I. DATOS GENERALES Y PERFIL PROFESIONAL

Nombre : SAÚL DANTE RIVERA BORJAS
Dirección : Urb. Quinta Hidalgo E-3 -Tacna
Nacimiento : 14 de Agosto de 1963
DNI : 00419613
Teléfonos : Cel. 952 257925
E-mail : srivera2021@gmail.com

Licenciado en Administración de Empresas, Magíster en Administración y Dirección de Empresas y Doctor en Administración. Especialización en Marketing Avanzado y Negocios Internacionales en ESAN y en Planes de Negocios y Alta Gerencia para Negocios Financieros en la Universidad del Pacífico. Amplia experiencia gerencial y como asesor en instituciones públicas y empresas privadas. Docente de Pregrado de la Universidad Nacional de Moquegua y de Postgrado en la UNJBG, Neumann Business School y la Escuela Internacional de Negocios en Santa Cruz – Bolivia, en cursos de Marketing, Negocios Internacionales, Competitividad y Comercio Exterior.

II. GRADOS ACADÉMICOS Y TÍTULO PROFESIONAL

- Doctor en Administración, Universidad Privada de Tacna.
- Candidato a Doctor en Administración, Universidad de Granada – España.
- Magíster en Administración y Dirección de Empresas – Universidad Privada de Tacna.
- Licenciado en Administración de Empresas- Universidad Nacional Jorge Basadre G.

III. ESPECIALIZACIÓN EN MARKETING Y NEGOCIOS INTERNACIONALES (ÚLTIMOS 10 AÑOS)

- Programa de Especialización Alta Gerencia para Negocios Financieros. Cuatro módulos. 1). Fundamentos financieros, 2). Gestión aplicada a las Finanzas, Gestión de Personas y Gestión de Marketing, con un total de 180 horas. **Universidad del Pacífico**, 2017-2018.
- Curso de Herramientas y Estrategias para la elaboración de Planes de Negocios. **Universidad del Pacífico**, 2012.
- Diplomado en Negocios Internacionales. **ESAN**, 2009.
- Diplomado en Marketing Avanzado. **ESAN**, 2008.
- Curso “Capacitación para Capacitadores en Comercio Exterior”. **ESAN**, 2008.

V. EXPERIENCIA GERENCIAL, DIRECTORIOS Y JEFATURAS (ÚLTIMOS 15 AÑOS)

- Actual Gerente de Mercadeo y Negocios, Asesores y Consultores S.R.L.
- Miembro del Directorio de la Caja Municipal de Tacna 2015-2017.
- Asesor de la Gerencia y Presidencia del Gobierno Regional de Tacna 2015.
- Miembro del Consejo Directivo del Proyecto Especial Tacna 2015.

- Gerente General de la Zona Franca de Tacna ZOFRATACNA, 2007 – 2009.
- Gerente Regional de Desarrollo Económico del Gobierno Regional de Tacna, 2007.
- Gerente Central de Promoción y Desarrollo- Zona Franca de Tacna, 1997-2002.
- Asesor en el CONGRESO DE LA REPÚBLICA, Lima-Perú, 2006.
- Jefe de Planificación y Marketing – CAJA MUNICIPAL DE TACNA, 2002-2003.

V. EXPERIENCIA COMO ASESOR Y CONSULTOR EN EMPRESAS PRIVADAS E INSTITUCIONES PÚBLICAS (ÚLTIMOS 15 AÑOS)

- Consultor de la Universidad José Carlos Mariátegui para la elaboración del Plan Estratégico 2019-2023 y capacitación y asistencia técnica para la elaboración de los planes operativos 2020.
- Consultor del gimnasio Atlantis para la elaboración de Estudio de Mercado y Plan de Negocios 2019.
- Consultor de la Universidad Privada de Tacna para la elaboración del Plan Estratégico Institucional 2018-2022 y Cuadro de Mando Integral Corporativo, 2017.
- Consultor de la Zona Franca de Tacna para estudio de mercado y Diagnóstico, Posicionamiento y Perfil del visitante chileno a Tacna, 2016.
- Consultor de la Dirección Regional de Comercio Exterior y Turismo para la elaboración del Plan Estratégico Regional de Turismo 2013-2021, DIRCETUR, 2014.
- Consultor para Estudios de Factibilidad y Logística de Importación de Vehículos: IMPORTADORA WORLD AUTOS, 2014.
- Consultor Gobierno Regional de Tacna: Plan de Desarrollo de Personas, Diagnostico para proyecto de Fortalecimiento Institucional 2013.
- Consultor de la Asociación de Micro y Pequeños Confeccionistas Albarracinos: Elaboración e Implementación de Plan de Negocios 2013.
- Consultor del Gobierno Regional de Tacna para elaborar el Diagnóstico de Factores de Producción de los Servicios en el Gobierno Regional de Tacna, 2013.
- Consultor de la Dirección de Comercio Exterior y Turismo para la elaboración del Boletín: Medios de Pagos Internacionales, 2013.
- Asesor del Centro de Servicio para la Capacitación Laboral y el Desarrollo –CAPLAB, para la Implementación de Planes de Negocios en el Proyecto: Promoción y Fortalecimiento de Emprendimientos Juveniles Sostenibles, abril 2012.
- Asesor para Estudios de Mercado, Estrategias de Marketing y Logística de Importaciones: IMPORTADORA WINGS Automóviles, 2010-2013.
- Asesor de Alimentos Procesados del Olivo – APROL, Logística de Exportaciones, 2009-2011
- Consultor para la Elaboración de Proyectos para la Caja Municipal de Tacna, 2010.
- Consultor Gobierno Regional de Moquegua para elaborar el Plan de los Sistemas de Información del Proyecto Fortalecimiento Institucional de la DIREPRO-Moquegua, 2006.

- Consultor Gobierno Regional de Moquegua para el Servicio de Capacitación en el Cursos de Exportaciones y Comercialización a los productores de orégano de la zona de Carumas, 2006.
- Consultor de la Secretaría General de la Asociación Latinoamericana de Integración-ALADI, para la identificación de oportunidades comerciales para productos bolivianos en el Sur del Perú, 2005.
- Consultor Gobierno Regional de Moquegua para elaborar el Plan Regional de Competitividad, 2005.
- Consultor para la Elaboración del Plan Integral de Tacna- Consejo Nacional de Descentralización CND y Gobierno Regional de Tacna, 2004.
- Consultor Gobierno Regional de Tacna para la elaboración del estudio Ventajas Comparativas de las MYPES, 2003.

IV. EXPERIENCIA EN DOCENCIA UNIVERSITARIA A NIVEL DE POSGRADO Y PREGRADO

- Docente en la Maestría en Gestión Empresarial y Maestría en Gestión Pública en la Escuela de Posgrado de la Universidad Nacional Jorge Basadre Grohmann en los cursos de Marketing Estratégico, Comercio Exterior y Negocios Internacionales, Competitividad y Desarrollo Económico y, Planeamiento y Dirección Estratégica.
- Docente en la Escuela de Posgrado en el Neumann Business School en el curso de Globalización y Empresa.
- Docente en la Escuela Internacional de Santa Cruz, Bolivia, en el curso de Marketing Estratégico.
- Docente Principal en la Universidad Nacional de Moquegua.

VI. EXPERIENCIA COMO CONFERENCISTA Y CAPACITADOR (ULTIMOS 10 AÑOS)

- Ponente en la I Jornada Contable y Empresarial, Universidad Latinoamericana. CIMA, 2018.
- Capacitador de la Asociación de Micro y Pequeños Confeccionistas Albarracinos para la implementación de su Plan de Negocios e incremento de la producción y productividad en la confección de polos de algodón, Municipalidad Distrital Gregorio Albarracín, 2014.
- Capacitador a Micro y Pequeños empresarios, productores y agricultores en Comercio Exterior, plan estratégico y logística de exportaciones, Dirección de Comercio Exterior y Turismo-DIRCETUR 2010-2011.
- Capacitador a Empresas Exportadoras en el Programa: “Antecedentes de las empresas, Plan Estratégico y Organizacional y Estudios de Mercado y Plan de Marketing” (Módulos, 1,2 y 3), PROMPERÚ, 2011.
- Capacitador en Comercio Exterior a la Central de Asociaciones de Productores de Olivo, 2010.
- Ponente-Expositor en el Seminario Taller “Atención al Cliente en Instituciones Públicas”, Dirección Regional Sectorial de Educación de Tacna. Febrero 2010.
- Expositor del Tema: “Desarrollo Industrial de Tacna” organizado por el Consejo Departamental de Tacna, Junio 2009.

- Ponente en el Fórum “Situación de la Región Tacna: Perspectivas, Desarrollo, Seguridad y Defensa Nacional”. CAEN-UPT, Mayo 2009
- Curso de Capacitación: “Formando Emprendedores Empresarios de Éxito”, Programa Mi Empresa del Ministerio de Trabajo, 2008.
- Docente del Diplomado de Comercio Exterior para docentes de secundaria. MINCETUR-UNJBG, 2010.

VII. CAPACITACIÓN EN GESTIÓN EMPRESARIAL Y GESTIÓN PÚBLICA (ULTIMOS 10 AÑOS)

- Foro Inter-Americano de la Microempresa (FOROMIC), Banco Interamericano de Desarrollo – BID, Buenos Aires, 2017.
- Curso Taller: Gestión de Riesgo Estratégico, Intellectum, 2017.
- Curso Taller: CUADRO DE MANDO INTEGRAL. G & C Global Solution, 2016.
- VIII Congreso Internacional de Microfinanzas, Federación de Cajas Municipales, 2015.
- Programa de Fortalecimiento de Capacidades en Asociaciones Público Privadas (APP) para Gobiernos Regionales y Locales, PROINVERSIÓN / Embajada Británica, 2005.
- Taller “Facilitation and advisement in marketing and exports” Organizado por Centro de Promoción de Importaciones para el desarrollo de países y la Agencia del Ministerio de Holanda y Prompex. Arequipa, Marzo 2007.
- Programa In House Pack: Logística Comercial Global de Productos y Servicios, Neumann Business School, 2007.

VIII. RECONOCIMIENTOS (ULTIMOS 10 AÑOS)

- Resolución Rectoral de reconocimiento N° 5924-2019-UN/JBG por haber obtenido el **Primer Puesto en la Evaluación de Desempeño Docente 2018-II** en la Facultad de Ciencias Jurídicas y Empresariales de la Universidad Nacional Jorge Basadre Grohmann.
- Diploma de honor otorgado por la UNJBG por haber obtenido **uno de los puntajes más altos en el III Curso Estrategias Didácticas Aplicadas en la Asignatura de Administración y Herramientas para el Desarrollo de Planes de Negocios** desarrollado por la **Universidad del Pacífico**, noviembre 2012.
- Reconocimiento por haber ocupado el **Primer Puesto en el Diplomado en Marketing Avanzado otorgado por la Universidad ESAN**, Febrero 2009.
- Reconocimiento por haber ocupado el **Tercer Puesto en el Programa de Capacitación para Capacitadores en Comercio Exterior realizado por la Universidad ESAN-PROMPERÚ**. Febrero 2008.

IX. PUBLICACIONES

- Competitividad y desarrollo regional: herramientas de gestión estratégica para gobiernos regionales y locales, 2019.
- La ventaja competitiva de Tacna, 2010.

Ilo, septiembre de 2020